

# Kunden auf der ganzen Welt begeistern.

## Dabei setzen wir auf Ihre Kompetenz!

invicon  
chemical solutions

Gemeinsam entwickeln, produzieren und vermarkten wir moderne, härtbare Verbundwerkstoffe. Wir investieren seit vielen Jahren in den Aufbau und in die konsequente Weiterentwicklung neuer Märkte. Das hat uns zu einem weltweit erfolgreichen B2B Partner Netzwerk geführt.

An unserem Standort in Rankweil suchen wir für die Verstärkung unseres Teams eine engagierte und initiative Persönlichkeit als



## Geschäftsfeld Manager B2B (m/w/d)

### Lichthärtende Reparatursysteme - Vollzeit

#### Das können Sie bei uns bewegen

- Sie betreuen die Produktsysteme im Geschäftsfeld „Instandsetzung“ operativ.
- Sie führen Kunden und Vertriebspartner im Geschäftsfeld ziel- und erfolgsorientiert.
- Sie analysieren das weltweite Marktgeschehen und entwickeln wirksame Vermarktungsstrategien.
- Sie erarbeiten wirksame Kommunikationstools.
- Sie schulen Kunden und Vertriebspartner anwendungstechnisch und vermarktungsspezifisch.
- Sie arbeiten in Entwicklungsprojekten mit und koordinieren globale Markteinführungen.

#### Das bringen Sie mit

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische u/o technische Berufsausbildung, min. abgeschlossene Lehre.
- Sie haben mehrjährige Marketing u/o Vertriebserfahrung im internationalen B2B Markt.
- Sie schätzen die Zusammenarbeit mit Menschen aus unterschiedlichen Kulturkreisen.
- Sie haben ein technisches Verständnis und manuelles, feinmotorisches Geschick.
- Sie arbeiten eigenständig, strukturiert und sind versiert im Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen.
- Sie sind bereit, geschäftlich zu verreisen.
- Sie verfügen über sehr gute Englisch- und gegebenenfalls weitere Fremdsprachenkenntnisse.

#### Das bieten wir Ihnen

- Wir sind ein international tätiges erfolgreiches Privatunternehmen.
- Wir leben ein angenehmes Arbeitsklima, bei dem Lächeln eine große Rolle spielt.
- Wir reden miteinander und lösen Herausforderungen gemeinsam.
- Wir involvieren Sie aktiv in unsere Unternehmensentwicklungen, täglich und hautnah.
- Wir bieten attraktive Anstellungsbedingungen: Das heißt für Sie faire Entlohnung, flexible Arbeitszeiten, Weiterbildungsoptionen.

## Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail:  
[m.schnetzler-hofrichter@invicon.at](mailto:m.schnetzler-hofrichter@invicon.at)

**Noch weitere Fragen?**  
Dann einfach Kontakt aufnehmen.

Invicon Chemical Solutions GmbH  
z. Hd. Martina Schnetzler-Hofrichter | Schweizer Straße 96 | 6830 Rankweil  
T: +43 5522 45301-626 | E: [m.schnetzler-hofrichter@invicon.at](mailto:m.schnetzler-hofrichter@invicon.at) | [www.invicon.at](http://www.invicon.at)